

Lettre d'information



SOMMAIRE

RETOUR SUR LES LIEUX
DES EVENEMENTS p.1/2/3

FOCUS PRODUIT p.4

SUJET DU MOIS p.4

N°22 | 2019

RETOUR SUR LES LIEUX DE NOS EVENEMENTS



Le 29 Juin 2019, SOLIDIS CAPITAL assiste à la cérémonie d'inauguration du projet avec le Président de la République. L'appui financier de SOLIDIS CAPITAL a permis à la société ENERGIE TECHNOLOGIE d'améliorer l'accès à l'eau potable dans les communes rurales d'Ampotaka/Tsihombe.

SOLIDIS CAPITAL accompagne

L'ESSOR DE L'ÉNERGIE RENOUVELABLE DANS LE SUD DE MADAGASCAR

Le projet permettra à 29 Lokontany de la région, où habitent plus de 50 000 personnes, de bénéficier d'un accès à l'eau potable au prix de 120 Ariary contre 2 000 Ariary auparavant. Au total, 19 réservoirs d'eau et 80 bornes fontaines ont été installées et réhabilitées.



Energie
Technologie

Cofinancé par le Gouvernement Malagasy, le Gouvernement Japonais, l'USAID ainsi que l'UNICEF, la réalisation de ce projet a duré 12 mois. La participation financière de SOLIDIS CAPITAL a permis la mise à disposition de lignes de crédit et de caution en faveur d'ENERGIE TECHNOLOGIE à des conditions financières adaptées au profil de la société.

C'est avec une immense fierté que SOLIDIS CAPITAL s'est associé à l'accomplissement d'un projet de cette envergure contribuant à un impact social dans le sud du pays et à l'émergence de MADAGASCAR. Le fonds compte poursuivre les interventions de cette dimension à l'avenir.

SOLIDIS CAPITAL, filiale de SOLIDIS S.A., est un fonds d'investissement qui apporte des solutions flexibles et adaptées aux besoins des PME malagasy sous forme d'appui financier ou d'assistance technique. SOLIDIS est un partenaire privilégié des établissements prêteurs classiques, et permet d'optimiser le financement grâce à un effet de levier financier. En confortant l'assise financière des PME qu'il accompagne, SOLIDIS CAPITAL consolide leur capacité de négociation, notamment auprès de leurs partenaires financiers habituels. Les fonds investis par SOLIDIS CAPITAL varient en fonction de la taille et du type de projet, avec un objectif de 150 sociétés pendant les cinq premières années. Avec les solutions de SOLIDIS CAPITAL, la démarche de recherche de financement est devenue plus simple et rapide pour les PME. ■



CPA & SOLIDIS : Une nouvelle collaboration aux profits des jeunes étudiants et entrepreneurs malagasy

Connu par leur vocation éducative et sociale, SOLIDIS et CPA (Centre de Professionnalisation d'Apprentissage ou Contribution à la Promotion vers l'Avenir) vont joindre leurs efforts pour soutenir les entrepreneurs qui veulent renforcer leurs aptitudes en management (marketing, fiscalité, comptabilité, etc...).



d'insertion, en leur offrant gratuitement la possibilité de suivre une formation en management d'entreprise. A cet effet, la formation s'étend sur 6 mois et la théorie est en alternance avec la pratique.



Comme ce ne sont pas tous des entrepreneurs qui ont fait de grandes études, le centre de formation a sollicité l'appui de quelques professionnels, dont SOLIDIS, pour assister les TPMEs dans des nouveaux modules de formations adaptés à leurs cursus. Outre le coaching en management et finance d'entreprise, SOLIDIS travaillera étroitement avec le centre pour mieux soutenir les futurs entrepreneurs dans leur recherche de capitaux et/ou de garanties complémentaires dans le cadre de financements, bancaires ou autres. ■

Récemment créé, le CPA dispose d'une équipe pleine d'expérience pour accompagner les jeunes ou les personnes en difficultés

SPEED MEETING : SOLIDIS continue d'accompagner les PME

Le concept de Speed Business Meeting est de plus en plus utilisé à l'heure actuelle, Le club des entrepreneurs « Madagascar Entreprises Développement (MED) », représenté par Madame Amélie Cabrera, a organisé, le sien, la 3^{ème} édition, en avril dernier.

Cet évènement convivial, dont l'accès est gratuit, a été conçu pour apporter une plus grande visibilité aux startups exposantes, pour sensibiliser les jeunes entrepreneurs à l'esprit d'entreprise, et, aussi, pour donner envie et courage aux futurs entrepreneurs qui n'ont pas encore sauté le pas.

Au cours de cette journée, les participants ont également eu l'occasion de s'informer, de découvrir les tendances du marché, et, surtout, de développer leur réseau professionnel en un minimum de temps par un partage interactif one-to-one. Acteur engagé dans la promotion de l'entrepreneuriat, SOLIDIS s'est naturellement joint à cette initiative pour apporter son soutien et ses conseils avisés aux jeunes entrepreneurs malagasy. ■



ATELIER SEBTP Ensemble pour l'essor du secteur BTP

objectif de présenter aux membres du SEBTP, notamment les PME, les solutions de financements existantes adaptées à leurs cycles d'exploitation. Il a également pour but de conforter les relations entre ces membres et leurs partenaires financiers.

Durant son intervention, et mise à part les cautions classiques en garantie complémentaire des crédits accordés par les établissements de crédit (banque ou micro finance), SOLIDIS a présenté et mis en avant les deux offres phares de sa gamme

de produits «CAUTIONS DIRECTES» : la Cautions sur les créances commerciales et les cautions sur marché.

SOLIDIS a aussi profité de cette occasion pour insister sur l'importance de l'accompagnement des PME en matière de structuration de leurs demandes.

SOLIDIS a fait sien le slogan des entrepreneurs du BTP présents lors de l'atelier qui est : «Toujours aller de l'avant». C'est dans cet esprit que SOLIDIS a pu conclure des partenariats avec des magasins spécialisés en matériaux et fournitures de construction. ■

Dans le cadre du projet de «Renforcement de capacité des entreprises du BTP» subventionné par l'Union Européenne à travers le programme PROCOM, le Syndicat des Entrepreneurs du Bâtiment et des Travaux Publics (SEBTP) a convié quelques institutions financières, dont SOLIDIS, à participer à l'Atelier de Financement pour les Entreprises du BTP qui s'est tenu le 6 mai dernier à l'hôtel IBIS. Cet atelier a pour



FRENCH TECH COACHING

SOLIDIS, un dispositif d'accompagnement des start ups

French Rech Coaching est un événement co-organisé par French Tech Antananarivo, Passion 4 Humanity et Orange Fab Madagascar pour permettre à des jeunes start-ups tech de présenter leur projet puis de bénéficier d'un temps d'échanges avec des coachs professionnels pour améliorer leur business model et leur stratégie commerciale.

Cette édition de *French Tech Coaching*, la première pour l'année 2019, a été dédiée à la technologie digitale. Elle s'est tenue le 10 mai dernier à Faravohitra à la Maison du Futur, siège de Passion4Humanity, partenaire d'Orange. Une fois de plus, SOLIDIS a été sollicité pour faire partie des 15 coachs bénévoles de cet événement en raison de son expérience et de son savoir-faire dans l'appui au développement de l'entrepreneuriat à Madagascar.



Après leurs pitch, les deux start ups retenues ont eu l'opportunité de bénéficier des avis et des précieux conseils des coachs professionnels présents pour mieux structurer leurs projets.

Nous savons tous que les entrepreneurs, même les plus aguerris, doivent surmonter des obstacles pour réussir. Ceux-ci peuvent paraître insurmontables pour des jeunes startups. SOLIDIS, de par son intervention, souhaite leur mettre le pied à l'étrier et leur fournir les armes, ainsi que les conseils nécessaires, pour réussir et devenir «les champions de demain». ■

PARTENARIAT BATIMAX & SOLIDIS

EN FAVEUR DU SECTEUR BTP

Le secteur du BTP est l'un des secteurs phares de l'économie malgache et présente une forte croissance. L'augmentation constatée du nombre des investisseurs témoigne du dynamisme de ce domaine, notamment, au cours de ces cinq dernières années.

Cette activité est toutefois caractérisée des besoins en Fonds de Roulement importants du fait de délais de paiement clientèles très «élastiques». Un fort recours aux lignes bancaires est de ce fait constaté. Pour sa part, SOLIDIS dispose, avec sa caution financière, d'une solution alternative aux crédits bancaires pour ces entrepreneurs.

Quant à BATIMAX, une grande société dans la vente de produits liés à la construction de bâtiment, elle souhaite développer son courant d'affaire avec les PME tout en maîtrisant ses risques.

Fort de cette convergence d'intérêts, les deux établissements ont signé une convention de partenariat en avril dernier. Avec ce partenariat, les clients éligibles de BATIMAX ont la possibilité de bénéficier d'un crédit fournisseur pouvant aller jusqu'à Cent Millions Ariary pour une durée maximale de 60 jours, et renouvelable toute l'année (12 mois). Cette facilité sera couverte par la caution de SOLIDIS jusqu'à hauteur de 100%. Les trois parties, à savoir SOLIDIS, BATIMAX et le client, y trouvent chacun leur compte. ■

ACHETEZ?
SANS PLAFOND?

Oui,
c'est possible avec la
CAUTION  SOLIDIS

 **BatiMax**
La qualité au meilleur prix

SOLIDIS : 020 22 21 00 dircommerciale@solidis.org
BATIMAX Andraharo : 020 23 / 032 05 317 86 batimax.commercial@gmail.com
BATIMAX Tsaralalana : 020 22 305 24 / 308 24 batimaxstandard@gmail.com

Découvrez notre offre sur **CAPITAL INVESTISSEMENT**



CAPITAL INVESTISSEMENT

Optimisez votre CAPITAL et financez votre développement

Vous voulez RENFORCER vos FONDS PROPRES ? ou faire des INVESTISSEMENTS MATERIELS ? ou lancer un NOUVEAU PROJET ou une NOUVELLE ACTIVITÉ ?

SOLIDIS est là pour vous accompagner dans vos projets de lancement et/ou développement par des financements DIRECTES et SUR-MESURE.

POUR QUI ?

PME et PMI, ayant dépassé le stade de mésofinance avec une rentabilité financière et sociale du projet présenté

Fonds propres insuffisants

VOS AVANTAGES ?

RÉACTIVITÉ : notre réponse dans 15 jours après dépôt de votre demande.

LEVIER : financement DIRECT pour vos investissements.

FIABILITÉ : financement appuyé par une garantie financière fiable.

INTÉGRITÉ : Assistance technique avec des experts.

FLEXIBILITÉ : Fréquence de remboursement adapté à chaque activité.

POUR PLUS D'INFOS, CONTACTEZ-NOUS AU (020) 30 807 89 (VIA TELMA) OU (261) 20 22 211 00

SUJET DU MOIS



“ FINANCE VERTE ou GREEN FINANCE : Qu'est-ce que cela signifie-t-il ? ”

Inclusion financière, finance solidaire, ISR, impact investing, green finance... autant de termes qui sont là, traduisent la réponse du monde de la finance à des enjeux contemporains de société. Le système financier participe ainsi à sa manière et chacun à son niveau à l'atteinte des Objectifs de Développement Durable.

En plus de l'intégration des critères ESG dans la gestion de chaque établissement et dans les procédures de sélection des emprunteurs, une tendance grandissante va vers la recherche d'une rentabilité sociale avérée. Cela va cependant plus loin avec dernièrement l'intégration des problématiques environnementales et climatologiques en plus de ceux

sociaux dans les choix de financement. C'est la finance verte (ou finance carbone).

A Madagascar, cela se traduit par l'afflux d'aides multilatérales. Si auparavant l'appui à la préservation de l'environnement avait fait la part belle, maintenant un effort particulier est fait en faveur du financement pour la transition énergétique et pour le développement des énergies

renouvelables (Fond Vert pour le Climat-ONU, RefISA-FIDA, SUNREF-AFD, Climate Bonds,...). Les bénéficiaires sont multiples : les banques à travers des mécanismes de garanties et de re-financement, les entreprises privées souhaitant résoudre ces problématiques d'énergie ou de climat mais surtout la population rurale, grande oubliée des financements classiques. ■