

RETOUR SUR LES LIEUX DE NOS EVENEMENTS



1

MAISON & TRADITION : POSE DE LA PREMIÈRE PIERRE DU LOTISSEMENT « AKANY SOA » AU CŒUR DE L'IMERIMANJAKA

La cérémonie de la pose de la première pierre du lotissement «AKANY SOA» de la société MAISON & TRADITION s'est tenue le 21 janvier dernier à Imerimanjaka en présence des représentants de la Commune d'Ambohijanaka et des partenaires du projet.

Le site verra la construction de 19 villas mitoyennes à la fin du mois de septembre 2019. Inspiré d'un style architectural typiquement malagasy, toutes les villas seront implantées de manière volontairement irrégulières et ouvertes sur un espace privatif. Le choix d'aménagement extérieur et un jardin collectif de 1000 m² invitent les

co-propriétaires à s'attarder et à partager plus de moments de convivialité.

Situé à proximité du Lycée français Peter Pan, et à 10 minutes des centres commerciaux de Tanjombato, le lotissement AKANY SOA répond incontestablement aux besoins des ménages en quête d'un espace confortable et fonctionnel pour leur bien-être.

Les futurs propriétaires du lotissement peuvent acquérir leurs futurs biens, soit au comptant, soit, par un crédit immobilier. Les simulations faites par MAISON & TRADITION font ressortir qu'un financement avec des échéances mensuelles de l'ordre de 700 000

Ariary sur 15 ans est dans les domaines du possible. Ce montant correspond, grosso modo, au loyer mensuel moyen des ménages intéressés par ces biens. Sous certaines conditions, un financement sans apport est même envisageable. Tout crédit immobilier éligible dans le cadre de ce projet bénéficie également d'une « Garantie Immobilière » de la part de SOLIDIS GARANTIE.

Cette opération de construction illustre notre volonté de contribuer à l'accès au logement digne et abordable pour les ménages malagasy. ■

2

ORANGE FAB : SOLIDIS, PARMI LES COACHS-JURY DE CETTE SAISON

Participer à des concours entrepreneuriaux est une étape importante dans le parcours de chaque start-up ayant la volonté de se développer. C'est à la fois une occasion de remporter des prix et surtout, un moyen de se faire connaître et d'affiner sa vision stratégique. A noter que, outre l'accompagnement par des mentors, les start-ups choisies acquerront une notoriété en tant que lauréates du concours et pourront bénéficier de levées de fonds.

Conscient des potentialités des jeunes entrepreneurs malagasy, Le groupe Orange a décidé de décliner sur Madagascar son programme «ORANGE FAB» déjà opérationnel à l'international, notamment en Afrique. C'est un programme de soutien destinés aux start-ups, qui



sont à la recherche d'accompagnement pour grandir rapidement. Pour le cas de Madagascar, nous sommes à la deuxième saison.

Ayant les mêmes principes, SOLIDIS a accepté l'invitation d'«ORANGE FAB» de faire partie des membres du jury et coach de la première édition qui s'est tenue à Ivandry le 30 novembre dernier. Après avoir assisté aux pitch des deux start-ups prometteuses choisies, SOLIDIS a également mis son savoir-faire à leur service en partageant avec

eux ses expériences entrepreneuriales et en les encadrant dans leur initiative. SOLIDIS reconferme sa volonté à faire partie du jury de l'évènement et de contribuer au mentoring des participants pour les prochaines éditions. ■

3

CAPITAL INVESTISSEMENT & CAUTION DIRECTE : UN FINANCEMENT UTILE ET ADAPTÉ AUX ENTREPRENEURS MALAGASY

Le Premier Petit Déjeuner d'Affaire de 2019 s'est tenu le 12 février dernier à L'Atelier Ambatomena. A l'instar des autres événements de même nature, c'était une occasion pour nous de présenter nos produits à de nouveaux clients potentiels tant en matière de garanties, de fonds d'investissement, que d'assistance technique. En effet, SOLIDIS CAPITAL et SOLIDIS GARANTIE, comme à l'accoutumée, ont uni leurs efforts pour proposer des solutions originales, simples et adaptées afin de toujours mieux satisfaire les clients.

Comme nous sommes une entreprise à taille humaine et que nous nous fixons de grands objectifs, nous privilégions l'approche de proximité, le face à face, pour une communication plus efficace. Avec cette démarche, les clients sont libres de s'exprimer, de débattre avec nous, et, finalement, de trouver « *chaussures à leurs pieds* ». En effet, la flexibilité de nos offres permet à tous les PME d'avoir la même chance de bénéficier de notre garantie ou de notre fonds d'investissement. ■



4

SOLIDIS & LE CEENTRE : UNE NOUVELLE COLLABORATION AU PROFIT DES JEUNES ÉTUDIANTS ET PME MALAGASY

De nos jours, l'esprit d'entreprise est nécessaire à tous les niveaux pour exploiter les opportunités d'affaires et développer les relations commerciales.

Le CEENTRE (Centre d'Excellence en Entrepreneuriat) fait partie de ces organismes sensibles à l'évolution de l'entrepreneuriat et qui, par leurs actions, entendent créer un écosystème favorable aux jeunes auto-entrepreneurs et innovateurs pour les aider à exploiter leurs potentiels.

De son côté, SOLIDIS, dans toutes ses actions, s'engage à aider les entrepreneurs malagasy, afin d'apporter sa contribution à l'atteinte des objectifs du développement durable du pays aussi bien sur le plan économique que social.

En collaborant, nos deux entités vont unir leurs talents pour accompagner les porteurs de bonnes idées et les inciter à persévérer pour que leurs projets se concrétisent. Cette politique a pour but de contribuer à la création d'emploi à Madagascar.

SOLIDIS aura, notamment, le rôle d'accompagnateur stratégique et opérationnel des entrepreneurs en vue d'un appui aux financements de leurs projets.

La cérémonie de la signature de la convention, organisée le 21 février à l'ISCAM Ankadifotsy, a permis aux deux parties de manifester et de confirmer leur volonté de collaborer efficacement. L'objectif commun est d'aider les PME à surmonter tous les obstacles sur leurs routes, dont ceux liés



à la recherche de garantie et de solutions de financement. Ces facteurs retardent généralement le lancement de leurs projets et avec l'appui de SOLIDIS, la démarche sera plus simple, plus rapide, et plus efficace. ■

5

VŒUX 2019 DU TEAM SOLIDIS : UNE RECONNAISSANCE ET VALORISATION DU CAPITAL HUMAIN



Un moment attendu, enthousiaste, fort et plein de convivialité pour la grande famille SOLIDIS. L'après-midi du 18 janvier 2018 a été marqué par l'organisation d'une cérémonie d'échange de vœux de tous les collaborateurs avec les managers de SOLIDIS. Dans un environnement convivial, entre mignardises et boissons, et sous le signe de la valorisation du capital humain, l'équipe a saisi l'occasion de cette cérémonie pour faire un bref bilan des activités.

Le Président Directeur Général n'a pas manqué d'annoncer sa gratitude et sa reconnaissance envers collaborateurs de SOLIDIS quant à leurs dynamismes, leurs efforts et leurs abnégations tout au long de l'année 2018 pour faire de SOLIDIS un établissement financier reconnu auprès de ses partenaires, bailleurs et clients.

Et pour l'année 2019, le staff a guidé et inspiré ses collaborateurs autour des objectifs et perspectives de SOLIDIS. Acteur majeur de la finance solidaire à Madagascar, notre objectif final est la réduction de la pauvreté du pays. « *Nous sommes un fonds d'impact* » dit le PDG, nous pouvons en être fier. C'est avec ces mots qu'il nous rappelle que nous sommes une entreprise à vocation sociale, nous sommes là pour aider la société et pour apporter notre pièce à l'édifice du développement de Madagascar. ■

MANAGEMENT OPERATIONNEL : FORMATION DU TEAM SOLIDIS



« **L'**objectif définit l'équipe, l'équipe se définit par **l'**objectif ». Pour réussir à produire un travail de qualité, l'équipe doit tendre vers une certaine maturité professionnelle.

Convaincu par ce principe, la Direction Générale a mobilisé l'équipe de SOLIDIS pour participer à une formation en management opérationnel au Chambre de Commerce et de l'Industrie d'Antananarivo (CCIA). Coaché par Mme Hantanirina Oliva Rajoharison, cette formation a permis à l'équipe de mettre en place une démarche collective de qualité, de construire une logique d'équipe pour aider chaque collaborateur à développer ses compétences et à partager une vision commune.

Cette mobilisation vers un objectif partagé a donné vie et enthousiasme à l'équipe toute entière, a créé une cohésion entre les membres de l'équipe (entre eux et vis-à-vis des Responsables). Cette formation leur a également permis de mieux comprendre et d'adhérer aux enjeux stratégiques de l'entreprise ainsi que, d'acquérir des outils ludiques pour se préserver de la routine et de la démotivation. ■



ZOOM BENEFICIAIRE

Entreprise SEEMADA

MR RAMBELOSON MOÏSE, Directeur Général



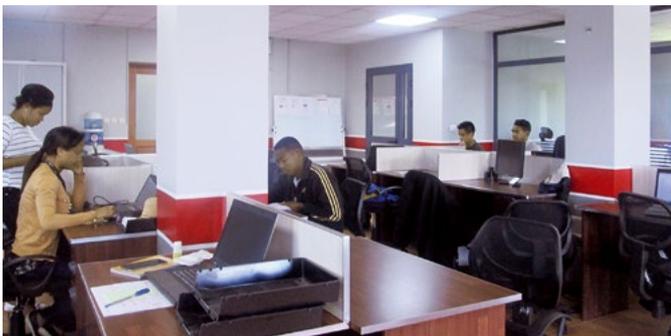
Initiée par des ingénieurs experts en télécommunications, l'entreprise SEEMADA a été créée en 2015 et opère dans le déploiement d'infrastructures liées aux technologies de l'information et de télécommunication IT. Qu'il s'agisse d'installer un parc informatique ou d'héberger le système informatique d'entreprise, SEEMADA est capable de gérer un projet de bout en bout en appliquant les meilleures pratiques pour apporter des solutions évolutives et adaptées aux besoins spécifiques de chaque entreprise. Grâce au

professionnalisme de son équipe et la renommée de ses dirigeants, SEEMADA a pu acquérir des clients potentiels comme AIRTEL et NOKIA et reste très connue sur le marché national, notamment auprès des industries de télécommunications.

La réussite de son activité évolue de pair avec l'accroissement de son chiffre d'affaire. Ainsi, des projets de développement commencent à voir le jour, lesquels nécessitent des financements adéquats à mobiliser dans des délais plus ou moins brefs. Cependant au vu du jeune âge de SEEMADA, ses dirigeants ont dû faire face à quelques réticences de la part des organismes prêteurs.

Après avoir entendu parler de SOLIDIS auprès de sa banque, les dirigeants sont déterminés à faire appel à ses appuis au travers la garantie pour une ligne d'avance sur marché. Satisfait de l'accueil et de l'accompagnement de SOLIDIS dans leur démarche, Mr Rambeloson partage son point de vue : « Aux PME qui rencontreraient des problèmes pour des crédits bancaires, SOLIDIS est réellement une force de solution pour vous. Non seulement les démarches seront plus faciles et rapides mais le plus important c'est que les intérêts appliqués par les banques sont très intéressants quand c'est SOLIDIS qui prend en main vos dossiers. »

Aujourd'hui, SEEMADA aspire à une amélioration constante de son activité et prévoit de continuer sa collaboration avec SOLIDIS afin de pouvoir développer son business. ■



DÉCOUVREZ NOTRE OFFRE SUR CAUTION PROFESSIONNELLE

Agents d'assurances, transitaires, agences de voyage,
Voulez-vous EFFECTUER vos TRANSACTIONS en toute sérénité ?

Avec la CAUTION PROFESSIONNELLE, SOLIDIS est votre accompagnateur fiable pour effectuer votre transaction et booster votre activité

POUR QUI ?

PME existant depuis 6 mois et installée à Madagascar, dûment formalisée.

VOS AVANTAGES ?

RAPIDITÉ

Réponse notifiée au maximum 7 jours après dépôt de votre demande

COMPETITIVITÉ

Sans intermédiation, directement entre vous et SOLIDIS

ECONOMIQUE

À partir de 0.66% par mois

SUR MESURE

Caution adaptée à vos besoins des plus simples aux plus complexes

POUR PLUS D'INFOS, CONTACTEZ-NOUS AU (020) 30 807 89 (VIA TELMA) OU (261) 20 22 211 00

AGENTS D'ASSURANCES, TRANSITAIRES, AGENCES DE VOYAGE, ...
CHOISISSEZ SOLIDIS POUR VOTRE

CAUTION PROFESSIONNELLE

en moins de 7 jours, à partir de 0,66% par mois

Immeuble Imanga Kely, Kianja Rajoelisoa Lot II K 1 Ambohijatovo | 101 Antananarivo Madagascar
Tél. : (+261) 20 22 211 00 | E-mail : information@solidis.org



QUESTION DU MOIS

“ Finance solidaire.

Qu'est-ce que cela signifie-t-il ? ”



C'est une épargne placée sur des produits financiers solidaires. Elle apporte des fonds à des activités d'insertion liées à l'emploi,

à l'environnement, au social et au logement. Il s'agit donc d'un engagement de solidarité que l'on prend envers des personnes défavorisées ou des générations futures.

Ses objectifs :

- Améliorer le bien-être de la société en finançant des activités alternatives non marchandes
- Rendre accessible aux populations défavorisées les services financiers de base (épargne et crédit)
- Orienter l'épargne vers des activités à forte utilité sociale.

Types de produits financiers solidaires :

- Fonds solidaires : investissements dans des entreprises socialement responsables, qui adoptent un comportement respectueux des individus, des actionnaires et de l'environnement.
- Fonds de partage : investissements où l'on renonce à tout ou partie des revenus générés (des intérêts). Les intérêts non récupérés seront alors reversés à des associations humanitaires sous forme de dons.
- Investissement solidaire : épargnes (d'investissement ou salariale) placées dans des projets et activités solidaires (exemple : prêt pour la création d'une entreprise favorisant l'emploi de personnes exclues du marché du travail telles que les chômeurs de longue durée, les personnes handicapées ...).